



Vice-président, Développement des marchés

Conseil canadien du bois, Ottawa, ON

Si vous avez de l'expérience dans la haute direction, que vous êtes axé sur les résultats et que vous recherchez un poste qui requiert du dynamisme, ne cherchez plus, car nous vous offrons un poste qui vous conviendra parfaitement.

Nous sommes le [Conseil canadien du bois \(CCB\)](#) et nous représentons l'industrie des produits du bois par l'intermédiaire d'une fédération nationale d'associations. La mission du conseil est de maximiser l'accès aux marchés et d'accroître la demande de produits du bois canadiens en privilégiant l'excellence dans les codes, les normes, les règlements et l'éducation. Notre vision consiste à mettre notre passion au service de l'innovation en favorisant de façon crédible une culture de construction avancée en bois durable.

Le CCB gère un programme intitulé Wood *WORKS!* qui appuie une culture de la construction en bois en nouant des liens entre les personnes, en communiquant des pratiques exemplaires et en saluant les réussites novatrices. Wood *WORKS!* a pour objectif d'accroître la demande en produits du bois et en éléments et systèmes en bois d'ingénierie et à valeur ajoutée dans les projets de construction industrielle, commerciale, institutionnelle et d'édifices de hauteur moyenne.

Nous sommes donc à la recherche d'un vice-président, Développement des marchés, une personne qui sera essentielle à notre croissance durable.

Vice-président, Développement des marchés

Il s'agit d'un poste crucial dont le titulaire est responsable de mettre à exécution nos programmes clés de développement des marchés. Le titulaire du poste relève de notre président et chef de la direction. Il sera appelé à ajouter aux 21 années de réussite du programme Wood *WORKS!* et à diriger le programme de développement des marchés du Conseil afin que nous prenions place dans de nouveaux marchés au Canada.

Vous développerez des marchés pour l'utilisation de produits structuraux en bois au Canada, ce qui peut comprendre la mise en œuvre de nouvelles idées ou de nouveaux outils pour faciliter leur utilisation et la rédaction de spécifications par les concepteurs et les constructeurs. En consultant des meneurs de l'industrie des produits du bois et membres de l'association et de son conseil d'administration et en collaborant avec ces personnes, vous veillerez à ce que les programmes et initiatives braquent les projecteurs sur la valeur des produits du bois canadiens.

Pour réussir, il faudra prendre du recul face aux tâches quotidiennes pour mettre l'accent sur la vision et la mission du Conseil afin d'accroître l'accès aux marchés et la demande de produits du bois canadiens. Cela pourrait vouloir dire de diriger, de planifier ou d'orienter l'équipe, ou encore d'élaborer et de mettre en application les stratégies et tactiques de développement des marchés connexes.

Voici des exemples de mandats qui vous seront confiés :

- Superviser et gérer notre programme de développement des marchés, *Wood WORKS!*, et atteindre les objectifs annuels.
- Fixer les buts du programme *Wood WORKS!* et créer des paramètres permettant d'évaluer l'incidence et l'efficacité du programme et la croissance de notre part du marché, et établir et gérer des budgets annuels.
- Offrir du soutien et des orientations en matière de gouvernance, de communications et d'activités techniques.
- Obtenir du financement du gouvernement et du secteur privé pour les programmes et les activités de développement des marchés connexes du Conseil.
- Interagir et nouer des liens avec des partenaires de l'industrie et des commanditaires des quatre coins du Canada et lancer, faciliter et entretenir des relations, nouvelles ou existantes, avec des partenaires et commanditaires.
- Négocier, gérer, adapter et faire croître la conclusion de contrats pour les ministères et organismes des gouvernements fédéral et provinciaux en faveur des constructions en bois au Canada.
- Créer des propositions de financement, des énoncés de position et des séances d'information visant à communiquer les avantages des programmes existants aux parties intéressées et à obtenir du financement pour de nouveaux programmes et initiatives de développement des marchés.
- Faire état des résultats au conseil d'administration, aux parties intéressées et aux bailleurs de fonds sur une base trimestrielle et annuelle.
- Superviser une équipe de 30 spécialistes en poste partout au pays.

Au-delà des aspects opérationnels du poste, vous devrez démontrer d'excellentes compétences en communication, présentation et interaction afin de prodiguer des conseils et d'orienter et communiquer les orientations et les plans stratégiques. Vous ferez appel à votre capacité de nouer des relations et de créer des liens véritables avec vos collègues, les sous-traitants, des représentants du milieu des affaires et des partenaires de l'industrie. Vous cultiverez leur confiance et les inciterez à adopter nos stratégies et initiatives et à s'engager à leur égard.

Travailler au CCB

Il s'agit d'un poste permanent à temps plein avec des responsabilités nationales exigeant des déplacements au Canada représentant 20 % ou moins de votre temps. Notre bureau se situe au centre-ville d'Ottawa, et il est possible de travailler à distance si nécessaire. Nous offrons un salaire concurrentiel proportionnel à votre expérience et une série d'avantages exhaustive qui comprend une assurance médicale et dentaire et un régime de retraite à contribution déterminée.

Nous jouons un rôle fort important en ce qui a trait à élargir l'usage du bois en construction en travaillant en étroite collaboration avec la communauté de la construction et les gouvernements. Nous maintenons des liens étroits avec nos membres, les membres potentiels, les entreprises et les professionnels du design en jouant le rôle de forum de discussion portant sur des problèmes importants.

Qualification

- Expérience à un poste de direction en développement des affaires ou des marchés.
- Expérience en planification stratégique, en gestion et en exécution de projets et en gestion de personnel et d'équipes de projets complexes.
- Expérience en communication et en interaction avec des chefs de la direction, des dirigeants, des membres de conseils d'administration, des représentants des gouvernements et des membres du public.
- Expérience avérée en création et en gestion de nombreux budgets complexes.
- Expérience en ce qui a trait à élaborer de propositions, à négocier des contrats et à obtenir du financement pour des programmes et initiatives.
- La connaissance des secteurs de la foresterie, de la conception faisant appel au bois et de la construction constituera un atout.
- Au minimum, il faut détenir un baccalauréat en ingénierie, en architecture ou en technologie de pointe.
- La maîtrise du français constituera un précieux atout.

Comment soumettre votre candidature

Notre processus de candidature vous permettra de présenter qui vous êtes en entier, sans vous limiter à un CV. Ce processus évaluera votre qualification, vos traits de personnalité et vos préférences en ce qui a trait à l'environnement de travail, et ne devrait pas exiger plus de 10 ou 15 minutes. Une fois votre candidature soumise, vous recevrez un courriel vous invitant à vous connecter pour prendre connaissance des résultats de votre évaluation.

Nous nous efforçons de créer une équipe qui témoigne de la diversité de la communauté au sein de laquelle nous travaillons, et nous incitons à soumettre leur candidature les membres de groupes qui sont traditionnellement sous-représentés, comme les femmes, les minorités visibles, les Autochtones, les personnes qui s'identifient en tant que LGBTQ2SI, les anciens combattants et les personnes ayant des incapacités.

Nous allons passer en revue les candidatures **en accordant la priorité aux personnes qui ont effectué l'évaluation (en anglais seulement)** <https://www.fitzii.com/apply/50547?s=in>.

Nous espérons recevoir de vos nouvelles bientôt!